

Q&A cu Investitorii

Ghid de Pregătire pentru Fondatori Subreprezențați

Sector

Antreprenoriat

Categorie

Relații cu investitorii

Durata

2-4 Săptămâni

Rezultatele Învățării



- Înțelegerea întrebărilor esențiale pe care investitorii le adresează în timpul întâlnirilor.
- Învățarea modului de a formula răspunsuri clare și încrezătoare.
- Dezvoltarea de strategii pentru a gestiona întrebările dificile sau neașteptate.
- Creșterea încrederii în prezentarea datelor financiare și a indicatorilor de afaceri.
- Pregătirea de materiale de follow-up pentru susținerea discuțiilor cu investitorii.

Materiale Necesare



- Bancă de întrebări frecvente de la investitori cu exemple de răspunsuri
- Șabloane pentru pitch deck și date financiare
- Instrumente de înregistrare pentru sesiuni de tip Q&A simulate
- Fișe de feedback pentru îmbunătățirea răspunsurilor
- Acces la mentori sau colegi pentru sesiuni de practică

Descrierea Activității



Participanții se pregătesc pentru întâlnirile cu investitori abordând 20 de întrebări cheie, precum „Care este runway-ul tău?” sau „Care este avantajul tău competitiv?”. Sesiunea subliniază importanța pregătirii pentru fondatorii subreprezențați. Participanții redactează, înregistrează și îmbunătățesc răspunsurile în sesiuni simulate de tip Q&A, apoi pregătesc materiale de follow-up cu sesiuni finale de practică și feedback.

Potrivit pentru:

- Fondatori de startupuri subreprezențați
- Antreprenori
- Profesioniști în afaceri

Ghid pentru Facilitator



- Oferă o prezentare generală a procesului Q&A cu investitorii și așteptărilor acestora.
- Ghidează participanții în structurarea răspunsurilor cu claritate și încredere.
- Încurajează exersarea răspunsurilor cu mentori sau colegi.
- Oferă tehnici pentru a răspunde la întrebări dificile sau neașteptate ale investitorilor.
- Oferă feedback legat de livrare, ton și eficiența răspunsurilor.

Instrucțiuni pentru Participanți



- Parcurge cele mai frecvente 20 de întrebări ale investitorilor (ex.: „Care este runway-ul tău?”).
- Exersează răspunsurile împreună cu un mentor sau coleg.
- Înregistrează o sesiune de tip Q&A simulată și îmbunătățește răspunsurile pe baza feedback-ului.
- Pregătește materiale de follow-up (ex.: date financiare, pitch deck).
- Documentează concluziile cheie și rafinează răspunsurile pentru întâlniri reale cu investitorii.
- Împărtășește învățăturile și experiențele cu grupul.

Reflecție și Evaluare



- Care au fost cele mai dificile întrebări ale investitorilor pentru tine?
- Cum te-a ajutat practica cu un mentor sau coleg să-ți îmbunătățești răspunsurile?
- Ce feedback ai primit legat de claritatea și livrarea răspunsurilor?
- Cât de încrezător te simți în gestionarea întâlnirilor cu investitorii după această sesiune?
- Ce aspecte trebuie să mai rafinezi înainte de o întâlnire cu investitorii?

Lecturi recomandate pentru acest ghid de pregătire Q&A cu investitorii



- "Venture Deals" de Brad Feld & Jason Mendelson
- "The Art of Startup Fundraising" de Alejandro Cremades
- "Pitch Anything" de Oren Klaff
- Ghidul Y Combinator despre întrebări frecvente de la investitori

Pas-cu-Pas:



1. Parcurge cele mai importante 20 de întrebări ale investitorilor (ex.: „Care este runway-ul tău?”).
2. Exersează răspunsurile cu un mentor sau coleg.
3. Înregistrează o sesiune de tip Q&A simulată și îmbunătățește răspunsurile pe baza feedback-ului.
4. Pregătește materiale de follow-up (ex.: date financiare, pitch deck).



Ce face?

Acest proiect a fost finanțat cu sprijinul Comisiei Europene. Autorul este singurul responsabil pentru această publicare (comunicare), iar Comisia nu își asumă nicio responsabilitate pentru modul în care poate fi utilizată informația conținută în aceasta. În conformitate cu noul cadru GDPR, vă informăm că Portretul nostru va prelua datele dumneavoastră cu caracter personal exclusiv în interesul și scopul proiectului. Pentru a vedea o listă a datelor dumneavoastră.

*Te pregătește pentru
întrebările dificile din
timpul întâlnirilor cu
investitorii.*