

# Diversificarea Veniturilor

## Ghid pentru Fondatori Subreprezențați

### Sector

Antreprenoriat

### Categorii

Strategie de Creștere a Afacerii

### Durata

4-6 Săptămâni

### Rezultatele Învățării



- Înțelegerea importanței diversificării surselor de venit.
- Învățarea modului de identificare și testare a oportunităților de venit secundare.
- Dezvoltarea de strategii de preț adaptate mai multor surse de venit.
- Câștigarea încrederii în monitorizarea profitabilității și ajustarea ofertei.
- Construirea unui model de venit durabil pentru reducerea riscurilor financiare.

### Materiale Necesare



- Fișă de brainstorming pentru surse de venit
- Ghid pentru cercetarea pieței și validarea cererii
- Șabloane pentru strategii de prețuri
- Fișă pentru urmărirea profitabilității
- Studii de caz despre diversificarea reușită a veniturilor

### Descrierea Activității



Participanții vor explora și vor implementa mai multe surse de venit pentru a spori reziliența financiară. Sesiunea acoperă identificarea produselor sau serviciilor secundare, testarea cererii prin programe pilot și dezvoltarea strategiilor de preț. Participanții vor monitoriza profitabilitatea, își vor rafina abordările pe baza analizei datelor și vor împărtăși lecții învățate prin discuții de grup, pentru o creștere durabilă a afacerii.

### Potrivit pentru:

- Fondatori de startup-uri subreprezențați
- Antreprenori
- Profesioniști în afaceri

## Ghid pentru Facilitator



- Oferă o prezentare generală a beneficiilor și riscurilor diversificării veniturilor.
- Ghidează participanții în brainstorming și testarea de idei noi de venit.
- Încurajează stabilirea strategică a prețurilor pe baza cererii de piață.
- Oferă bune practici pentru urmărirea profitabilității și rafinarea ofertelor.
- Furnizează feedback pe strategiile de venit și sustenabilitatea financiară

## Instrucțiuni pentru Participanți



- Identifică produse sau servicii secundare potențiale care completează afacerea ta.
- Testează cererea cu o lansare la scară mică sau un program pilot.
- Dezvoltă strategii de preț pentru fiecare flux de venit.
- Monitorizează profitabilitatea și ajustează ofertele pe baza datelor.
- Împărtășește concluzii și strategii esențiale cu colegii pentru învățare colectivă.

## Discuții și Evaluare



- Ce provocări ai întâmpinat în identificarea de noi surse de venit?
- Cum a influențat feedback-ul clienților strategia ta de diversificare a veniturilor?
- Ce ajustări ai făcut pe baza monitorizării profitabilității?
- Cât de încrezător ești în menținerea mai multor surse de venit?
- Care sunt următorii tăi pași pentru optimizarea diversificării veniturilor?

## Lecturi Recomandate



- "Multiple Streams of Income" de Robert G. Allen
- "The Lean Startup" de Eric Ries
- "Profit First" de Mike Michalowicz
- Studii de caz despre modele de afaceri diversificate

## Pas-cu-Pas:



1. Identifică produse sau servicii secundare potențiale.
2. Testează cererea cu o lansare pilot.
3. Creează strategii de preț pentru fiecare sursă de venit.
4. Monitorizează profitabilitatea și ajustează ofertele.



Acest proiect a fost finanțat cu sprijinul Comisiei Europene. Autorul este singurul responsabil pentru această publicatie (comunicare), iar Comisia nu își asumă nicio responsabilitate pentru modul în care poate fi utilizată informația conținută în aceasta. În conformitate cu noul cadru GDPR, vă informăm că Parteneriatul va prelucra datele dumneavoastră cu caracter personal exclusiv în interesul și scopul proiectului. Pentru a vedea o listă a datelor și drepturilor dumneavoastră.

Ce face?

*Te ajută să explorezi mai multe surse de venit.*