

# Perfekter Pitch

## *Einen erfolgreiche Startup-Pitch entwickeln*

### Sektor

Unternehmertum

### Kategorie

Geschäftsentwicklung

### Zeitraumen

2-3 Stunden

### Lernergebnisse



- Entwickeln Sie einen klaren und präzisen Startup-Pitch.
- Verstehen der Schlüsselkomponenten einer überzeugenden Präsentation.
- Problemlösung effektiv kommunizieren.
- Sicherheit bei der Präsentation von Ideen vor potenziellen Investoren.
- Verfeinern Sie Ihre Fähigkeiten zum Geschichtenerzählen, um emotionale Verbindungen zu schaffen.
- Lernen Sie, wie man ein überzeugendes Pitch Deck strukturiert

### Benötigte Materialien



- Projektor oder Leinwand für die Präsentation
- Laptop mit Präsentationssoftware (bspw.) PowerPoint oder Keynote
- Pitchdeck-Vorlage (mitgeliefert)
- Arbeitsblätter zur Strukturierung von Pitch-Inhalten
- Timer für Übungsrunden
- Flipchart und Stifte für das Brainstorming
- Beispiel für erfolgreiche Pitch-Videos

### Beschreibung der Aktivität



Die Teilnehmer lernen in einem strukturierten Modul, wie man einen überzeugenden Startup-Pitch gestaltet. Der Workshop behandelt die wichtigsten Pitching-Prinzipien und wesentliche Komponenten wie Problem-Lösungs-Fit, Marktvalidierung, Storytelling und Wettbewerbsvorteile. Mithilfe der "Pitch Perfect"-Vorlage werden sie einen dreiminütigen Pitch entwerfen, verfeinern und präsentieren, wobei sie Feedback von Kollegen und Moderatoren erhalten, um Klarheit, Wirkung und Überzeugungskraft zu verbessern.

### Geeignet für:

- Startup-Gründer
- Angehende Unternehmer
- Studenten (Wirtschaft)

## Leitfaden für Moderatoren



- Beginnen Sie mit einem ansprechenden Beispiel für einen guten Pitch.
- Erläutern Sie die Bedeutung der einzelnen Pitch-Komponenten anhand von Fallbeispielen aus der Praxis.
- Ermutigen Sie die Teilnehmer, sich kurz zu fassen und überzeugend zu formulieren.
- Geben Sie konstruktives Feedback, indem Sie Stärken und verbesserungswürdige Bereiche hervorheben.
- Effizientes Zeitmanagement, um sicherzustellen, dass jeder Teilnehmer die Möglichkeit hat, sich zu präsentieren

## Hinweise für die Teilnehmer



- Beginnen Sie damit, das Problem, das Ihr Startup löst, in einem Satz zu beschreiben.
- Verfassen Sie eine prägnante und ansprechende Lösungsbeschreibung.
- Sammeln Sie wichtige Marktstatistiken, die Ihre Idee bestätigen.
- Fügen Sie eine kurze persönliche Geschichte hinzu, um eine emotionale Bindung aufzubauen.
- Definieren Sie Ihren Wettbewerbsvorteil und warum Sie sich von anderen abheben.
- Formulieren Sie Ihre Forderung (Finanzierungsbetrag, Partnerschaftsanfrage usw.).
- Üben und verfeinern Sie Ihre Präsentation:

## Nachbesprechung und Assessment



- Was war die größte Herausforderung bei der Strukturierung Ihres Pitches?
- Wie hat sich die Einbeziehung des Geschichtenerzählens auf die Klarheit Ihrer Botschaft ausgewirkt?
- Welches Feedback haben Sie erhalten, und wie haben Sie damit Ihr Angebot verbessert?
- Wie sicher fühlen Sie sich, wenn Sie Ihre Präsentation vor Investoren halten?
- Wie würden Sie Ihre Präsentation für verschiedene Zielgruppen verfeinern?

## Hintergrundwissen für diesen Bereich



- "Die Kunst des Anfangs" von Guy Kawasaki
- "Pitch Anything" von Oren Klaff
- "Mit dem Warum beginnen" von Simon Sinek
- Y Combinator's Leitfaden

## Schritt für Schritt:



1. Beginnen Sie mit einer einzeiligen Problem- und Lösungsbeschreibung.
2. Fügen Sie wichtige Marktstatistiken hinzu, die Ihre Idee unterstützen.
3. Fügen Sie eine kurze persönliche Geschichte ein
4. Zeigen Sie Ihren Wettbewerbsvorteil.
5. Schließen Sie mit einer konkreten Anfrage ab (z. B. Höhe der Finanzierung)



Dieses Projekt wurde mit Unterstützung der Europäischen Kommission finanziert. Die Verantwortung für diese Veröffentlichung (Mitteilung) trägt allein der Verfasser; die Kommission übernimmt keine Verantwortung für die weitere Verwendung der darin enthaltenen Angaben. In Übereinstimmung mit der neuen Datenschutz-Grundverordnung (GDPR) weisen wir darauf hin, dass die Partnerschaft Ihre personenbezogenen Daten nur im allerersten Interesse und zum Zweck des Projekts und ohne Beeinträchtigung Ihrer Rechte verarbeiten wird.

**Wofür?**

*Hilft Gründern, eine  
klares und präzises  
Präsentation zu erstellen.*