

Diversification des revenus

Guide pour les Fondateur·rices Sous- Représenté·es

Secteur

Entreprenariat

Catégorie

Croissance d'Entreprise

Temps estimé

4 à 6 semaines

Objectifs d'apprentissage



- Comprendre l'importance de diversifier ses sources de revenus.
- Apprendre à identifier et tester de nouvelles opportunités de revenus secondaires.
- Élaborer des stratégies de tarification adaptées à plusieurs sources de revenus.
- Gagner en confiance dans le suivi de la rentabilité et l'ajustement de l'offre.
- Construire un modèle de revenus durable pour réduire les risques financiers.

Matériel Nécessaire



- Fiche de réflexion pour identifier les sources de revenus
- Guide de recherche de marché et de validation de la demande
- Modèles de stratégie de tarification
- Fiche de suivi de rentabilité
- Études de cas sur des exemples réussis de diversification des revenus

Description de l'Activité



Les participant·es exploreront et mettront en place plusieurs sources de revenus pour renforcer leur résilience financière. L'atelier porte sur l'identification de produits ou services secondaires, le test de la demande via des programmes pilotes, et l'élaboration de stratégies de tarification. Les participant·es suivront la rentabilité, ajusteront leur stratégie en fonction des données récoltées, et partageront leurs apprentissages lors d'échanges collectifs pour favoriser une croissance durable.

Adapté Pour :

- Entrepreneur·es
- Fondateur·rices de startups sous-représenté·es
- Professionnels

Facilitateur : Instructions



- Présenter les avantages et les risques de la diversification des revenus.
- Accompagner les participant-es dans l'idéation et le test de nouvelles sources de revenus.
- Encourager l'élaboration de stratégies de tarification fondées sur la demande du marché.
- Partager des bonnes pratiques pour suivre la rentabilité et ajuster les offres.
- Proposer un retour constructif sur les stratégies mises en place.

Participant : Instructions



- Identifiez des produits ou services secondaires en complément de votre activité principale.
- Testez la demande à l'aide d'un lancement restreint ou d'un programme pilote.
- Développez des stratégies de tarification spécifiques pour chaque source de revenu.
- Suivez la rentabilité et ajustez vos offres en fonction des données collectées.
- Partagez vos stratégies et apprentissages avec le groupe pour un apprentissage collectif.

Débriefing et Évaluation



- Quels ont été les principaux défis pour identifier de nouvelles sources de revenus ?
- Comment les retours client-es ont-ils influencé votre stratégie de diversification ?
- Quels ajustements avez-vous faits suite au suivi de la rentabilité ?
- À quel point vous sentez-vous capable de maintenir plusieurs sources de revenus ?
- Quelles seront vos prochaines étapes pour optimiser cette diversification ?

Lectures de référence pour ce guide



- Multiple Streams of Income – Robert G. Allen
- The Lean Startup – Eric Ries
- Profit First – Mike Michalowicz
- Études de cas sur des modèles économiques diversifiés

Étapes par Étapes :



1. Identifiez des produits ou services secondaires potentiels.
2. Testez la demande avec un lancement restreint ou un programme pilote.
3. Développez des stratégies de tarification pour chaque source de revenus.
4. Suivez la rentabilité et ajustez vos offres.