



Wees
nieuwsgierig!



Zest for Life

Naam

Alice du Verne

Land

Frankrijk

Meer informatie

www.zestforlife.io



Mijn motivatie

Ik werk al 10 jaar in de technische sector en ik heb de kans gehad om van dichtbij de ongelooflijke beloning te zien die je krijgt als je ziet hoe wat je helemaal opnieuw hebt gemaakt het leven van honderden of miljoenen gebruikers verandert!

Ook zijn bijna al mijn familieleden ondernemers (mijn opa, mijn vader, mijn moeder, mijn broer, mijn man...), dus er is waarschijnlijk iets besmettelijks aan ondernemerschap.



Mijn aanpak

Gedetailleerde plannen: Alles gebeurde geleidelijk. Ik ben begonnen als zelfstandig consultant voor grote bedrijven die hun activiteiten wilden diversifiëren. We analyseerden hun waardeketen, stelden veelbelovende nieuwe bedrijven voor en ontwierpen en bouwden ze vervolgens. Eigenlijk was ik een ondernemer, maar voor anderen!

Ik heb mijn netwerk gebruikt om mijn team op te bouwen:

Ik besloot samen met mijn moeder een bijzaak te beginnen: een platform dat filosofiepodcasts verkoopt. Ik voelde me zo energiek om alles alleen te doen en de daaruit voortvloeiende inkomsten te ontvangen dat ik besloot een gedurfdere stap te zetten, mijn baan op te zeggen en een grootschaliger bedrijf te starten.

Ik zocht advies: Omdat ik geen idee had "wat ik moest bouwen", nam ik contact op met de start-up studio Imagination Machine, die me "matchte" met de ongelooflijke Elodie Basset, die later mijn zakenpartner werd in Zest for Life.



Uitdagingen

De eerste stappen: Het opbouwen van een start-up is moeilijk, heel moeilijk! Je begint zonder erkenning, zonder geld, zonder legitimiteit, zonder team en, in ons geval, in een beroep waar maar heel weinig mensen van hebben gehoord. Ik zou zeggen dat we voor alle mogelijke uitdagingen stonden. De moeilijkste voor mij was het vinden van mijn eerste klant. In de B2B-wereld vraagt iedereen: "Met welk bedrijf werk je al?" En voordat je een klant hebt, moet je antwoorden "we hebben het nog niet", wat erg eng is voor de potentiële klanten die je probeert te overtuigen!

"Best in class"-syndroom: De uitdagingen waarmee ik te maken kreeg, hadden aantoonbaar meer te maken met mijn 'best in class'-syndroom dan met externe gebeurtenissen. Ik wil altijd dat dingen perfect en onder controle zijn, terwijl je in het ondernemerschap moedig moet zijn, soms moet verkopen voordat je bouwt en compromissen moet sluiten op het gebied van kwaliteit om snel te leveren. Ik heb het gevoel dat dit "syndroom van uitmuntendheid" zeer vrouwelijk is en waarschijnlijk de sterkste erfenis van het afkomstig zijn uit een ondervertegenwoordigde demografie, in mijn geval een vrouw die geleerd heeft perfect te zijn en niet teleur te stellen.



Waren er interventies specifiek gericht op ondervertegenwoordig de ondernemers?

Ja, het mentorschap van Denis Fayolle. Hij werkt uitsluitend met vrouwelijke ondernemers om van ondernemerschap een rechtvaardigere plek te maken.



Beschrijf de impact van deze interventies

Denis Fayolle gaf me veel vertrouwen in de begindagen van het ondernemerschap. Hij moedigde me aan om ontslag te nemen en me volledig in te zetten. Hij waardeerde me vanaf de eerste dag en hielp me te vechten tegen het "imposter-syndroom", in het besef dat ik over alle nodige vaardigheden beschik om oprichter en CEO te zijn. Hetzelfde gebeurde met Imagination Machine: toen ze me "kozen" als mede-oprichter van een van hun projecten, hielpen ze me te beseffen dat ik volledig legitiem was om dat te doen!

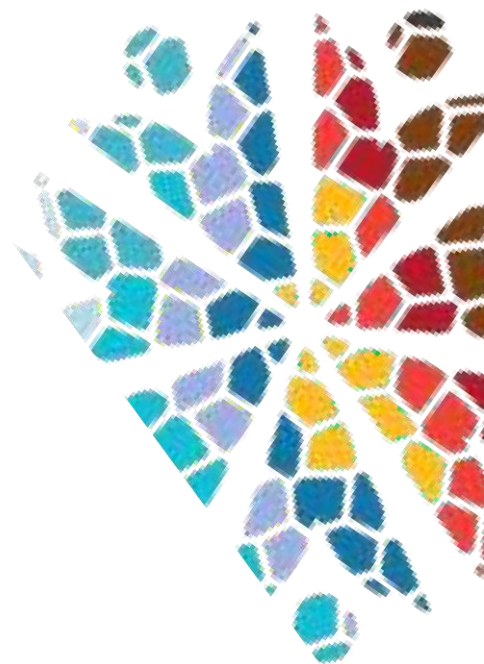


Prestaties

Ik zie geen significant voordeel in het zijn van een ondernemer met een ondervertegenwoordigde achtergrond, behalve dat het me meer redenen heeft gegeven om te vechten.

Welke interventies/ondersteuning heb je gekregen?

Ik noem opnieuw de start-up studio Imagination Machine, maar ook Denis Fayolle, een serial entrepreneur die me maandenlang heeft begeleid en me onschatbare adviezen heeft gegeven. Hij is zeer actief in het ondersteunen van vrouwelijk ondernemerschap in Parijs. Mijn pad is gekruist door zeer ondersteunende mensen.





Toekomstplannen



Wij helpen alle bedrijven in Frankrijk (en in de toekomst in Europa en vervolgens wereldwijd) om hun zieke of gehandicapte werknemers in de best mogelijke omstandigheden te houden. Werk, wanneer je een verslechterde gezondheidstoestand hebt, houdt je actief, gesocialiseerd en helpt je de ziekte te bestrijden. Voor bedrijven is de mogelijkheid om deze werknemers te ondersteunen een echte beloning, niet alleen omdat het hun leven verandert, maar ook omdat het inclusieve en productieve werkplekken bevordert.

Welke ingrepen of voorzieningen zouden u helpen deze plannen en visies te realiseren?



We zijn onze eerste financieringsronde aan het afronden, dus we moeten de resterende 20% van het geld (eigen vermogen) vinden. Ik zou zeggen dat de twee grootste uitdagingen zijn om het BESTE talent voor Zest for Life te werven en om ambassadeurs te vinden die met alle HR-directeuren over ons zullen praten en hen ervan zullen overtuigen dat ons aanbod het leven van hun zieke of gehandicapte werknemers fundamenteel verandert.

Volg de vorderingen en het bezoek van Alice:
www.zestforlife.io



Co-funded by
the European Union

Gefinancierd door de Europese Unie. De geuite standpunten en standpunten behoren echter uitsluitend toe aan de auteur(s) en komen niet noodzakelijkerwijs overeen met die van de Europese Unie of het Uitvoerend Agentschap onderwijs en cultuur (EACEA). Noch de Europese Unie, noch het EACEA kan hiervoor verantwoordelijk worden gesteld.