



## Informații de bază

Nume  
Anh Bui

Țară  
Germania

Află mai multe  
[www.drawingattention.de](http://www.drawingattention.de)

Munca mea implică transformarea conținutului complex în imagini unice și creative care se diferențiază în zgomotul rețelelor sociale și atrag atenția.

## Motivația mea

Motivația mea de a deveni antreprenor a venit dintr-o experiență profund personală în timpul unei sesiuni de meditație la o mănăstire tibetană. Am descoperit pasiunea mea pentru limbajul vizual și dorința de a conecta oameni și idei prin imagini. Această revelație, combinată cu pregătirea mea în psihologia afacerilor și pasiunea pentru conceptualizarea și vizualizarea ideilor complexe, m-a inspirat să îmi asum riscul freelancingului. Am decis să mă dedic complet acestei activități, folosind economiile mele pentru a susține faza inițială.

## Abordarea mea

Mi-am început oficial afacerea în martie 2020.  
**De ce:** După ce mi-am găsit motivația personală la un workshop de mindfulness, am decis să devin freelancer. Fără finanțare externă, am folosit economii proprii de 20.000 € pentru a testa viabilitatea afacerii. Am realizat un Business Model Canvas pentru a-mi testa ideile și am continuat cu analize de piață. Prin acest proces, mi-am rafinat poziționarea și am stabilit o prezență puternică pe rețelele sociale.  
**Rețete:** Construirea de rețele semnificative a jucat un rol cheie.

## Provocări

**Tranziția:** Tranziția de la angajat la freelancer cu normă întreagă a adus provocări. A trebuit să învăț să atrag clienți, să-mi definesc poziționarea și să gestionez brandingul, aspecte noi pentru mine, în ciuda experienței anterioare.

**Depășirea credințelor culturale:** A trebuit să depășesc credințe culturale, precum disconfortul față de vânzări și negociere. Începutul pandemiei COVID-19 a creat obstacole suplimentare, mai ales trecerea la platforme digitale. Totuși, am văzut aceasta ca o oportunitate de a mă concentra pe marketingul online și de a-mi găsi nișa.

## Realizări

Contextul meu cultural și experiențele mele mi-au oferit o perspectivă unică în domeniul meu, permițându-mi să ofer servicii inovatoare specializate. Aceste experiențe m-au ajutat să îmi dezvolt curajul și mentalitatea de asumare a riscurilor necesare pentru a mă remarca pe piață.



## Ce intervenții/sprijin ați primit?

Nu am primit intervenții formale, cum ar fi finanțare externă sau mentorat. Totuși, m-am bazat mult pe rețelele și conexiunile mele personale pentru a naviga peisajul antreprenorial. A avea o rețea care m-a susținut și încurajat a fost esențial, mai ales în timpul pandemiei, când mulți puneau la îndoială fezabilitatea de a începe o afacere.



## Describe impactul acestor intervenții

Sprijinul primit de la rețeaua mea, combinat cu dorința mea de a-mi asuma riscuri, m-a ajutat să stabilesc o bază solidă pentru afacerea mea. În ciuda incertitudinilor aduse de pandemie, am reușit să îmi găsesc nișa și să îmi ajut clienții să obțină mai multă vizibilitate prin vizualurile mele. Reflectând asupra parcursului meu, pot spune cu încredere că devenirea antreprenor a fost una dintre cele mai bune decizii pe care le-am luat.



## Au fost intervențiile destinate antreprenorilor subreprezențați?

Nu am primit intervenții specifice destinate antreprenorilor subreprezențați. Totuși, rețeaua mea personală mi-a oferit sprijinul emoțional și profesional de care aveam nevoie în etapele inițiale provocatoare.

Urmărește  
progresul lui  
Anh și  
vizitează  
[website-ul ei](#)



Cofinanțat de  
Uniunea Europeană

Finanțat de Uniunea Europeană. Opiniile și punctele de vedere exprimate aparțin însă exclusiv autorului/autorilor și nu reflectă neapărat cele ale Uniunii Europene sau ale Agenției Executive pentru Educație și Cultură (EACEA). Nici Uniunea Europeană, nici EACEA nu pot fi considerate responsabile pentru acestea.