



Am vrut să ofer
oamenilor un loc
unde să se
adune, să se
relaxeze și să se
distreze.



Gaming Epicenter

Nume

Baciú Romeo

Prenume

România

Află mai multe

[Gaming Epicenter](#)



Abordarea mea

Idea: Am început cu o idee: să deschid un lounge de gaming PlayStation și o cafenea unde oamenii să se poată bucura de timpul lor.

Viziunea: Viziunea mea nu era doar să ofer divertisment, ci și să creez un loc unde familiile și prietenii să se poată aduna.

Acțiunea: După o planificare atentă, am luat măsuri chiar dacă știam că va implica investiții semnificative și provocări. Locația aleasă a fost strategică, lângă un liceu cu peste 1.000 de elevi, ceea ce o face accesibilă unui public numeros. Afacerea a fost construită cu accent pe calitate, oferind console PlayStation 5 de ultimă generație și experiențe VR. Petrecerile de aniversare au devenit o atracție principală, copiii și familiile lor bucurându-se de acces exclusiv la întreaga locație pentru câteva ore.



Motivația mea

Am fost condus de dorința de a aduce ceva nou și valoros în orașul meu, în special pentru tineri. Motivația mea a venit din nevoia de a oferi oamenilor un loc unde să se adune, să se relaxeze și să se distreze. Împreună cu fiul meu, am imaginat o afacere care să răspundă acestei nevoi, concentrându-se pe divertisment prin gaming PlayStation și o cafenea, pentru a crea un hub social.



Provocări

Financiare: Lansarea afacerii nu a fost ușoară, deoarece m-am confruntat cu provocări financiare și teama de a face o investiție mare.

Locația: Faza inițială a implicat numeroase dificultăți, de la găsirea locației potrivite până la asigurarea că experiența de gaming corespunde standardelor comunității.

Spațiu pentru părinți: O altă provocare a fost planificarea unui spațiu pentru părinți și alți vizitatori, ceea ce a dus la ideea de a crea o cafenea mai sofisticată.



Realizări

Afacerea noastră a fost poziționată în mod unic, fiind una dintre primele de acest tip din zonă. Proximitatea față de un liceu a oferit un flux constant de clienți potențiali, iar calitatea echipamentului de gaming a atras o clientelă loială. Spiritul nostru antreprenorial și dorința de adaptare, cum ar fi adăugarea cafelei, ne-au diferențiat. Afacerea noastră a fost destinată nu doar copiilor, ci și părinților lor, oferind o experiență socială pentru toată lumea.



Ce intervenții/suport ați primit?

Am primit un sprijin crucial sub forma unui micro-împrumut. Această asistență financiară a fost esențială pentru construirea cafelei, ceea ce a extins afacerea și i-a crescut atractivitatea. Instituția de microfinanțare a recunoscut potențialul de creștere și a oferit creditul necesar, permițându-mi să îmi continui planurile.



Planuri de viitor

Planul meu de viitor este să deschid o afacere de catering, profitând de cererea tot mai mare pentru servicii de alimentație din zonă. Obiectivul meu este să continui să mă extind și să creez oportunități nu doar pentru mine, ci și pentru alții. De asemenea, îmi doresc să fiu un model pentru tineri și pentru comunitatea romă, demonstrând că, având mentalitatea potrivită și sprijin, oricine poate avea succes în afaceri.



Ce intervenții sau facilități v-ar ajuta să vă atingeți planurile și viziunea?

Privind înainte, îmi propun să mă extind într-o nouă afacere – catering. Deja am locația și echipamentul necesar, dar aș putea avea nevoie de sprijin financiar suplimentar. Un alt micro-împrumut ar putea să mă ajute să dezvolt această nouă afacere și să-mi consolidez prezența pe piața locală. În plus, sprijinul în marketing sau managementul afacerii ar putea să-mi sporească șansele de succes.



Au fost intervenții pentru antreprenori subreprezențați?

Deși creditul nu a fost destinat în mod specific antreprenorilor subreprezențați, interacțiunea mea cu alții, inclusiv membri ai comunității rome, a arătat cum experiența mea poate servi drept inspirație. Dorința mea de a împărtăși cunoștințe cu alții, inclusiv cu romii, arată cum intervențiile precum mentoratul și modelele pot beneficia indirect grupurile subreprezentate.



Descrieți impactul acestor intervenții

Împrumutul a avut un impact semnificativ asupra afacerii, permițând construirea cafelei și îmbunătățind astfel experiența generală a clienților. Această adăugare nu doar că a crescut satisfacția clienților, dar a adus și mai multe venituri. Afacerea noastră a devenit o poveste de succes locală, iar experiența mea cu obținerea unui micro-împrumut a oferit lecții valoroase pentru alți antreprenori aspiranți din comunitatea noastră.

Urmărește
progresul lui
Romeo și
vizitează pagina
sa de [Facebook](#)



Cofinanțat de
Uniunea Europeană

