

Le projet vise à fournir des services permettant aux propriétaires de chiens de voyager facilement avec leurs animaux de compagnie sans se soucier des services existants dans les nouvelles villes qu'ils traversent

Pachi Travel

Nom

Isaac Sumalavia

Pays France

En savoir plus www.pachitravel.com



Défis

Accès à du personnel qualifié: mon plus grand défi avec Pachi Travel est d'avoir accès à du personnel qualifié, ce qui est lié à la recherche d'opportunités de financement équitables pour intégrer plus de personnes à mon travail. Je peux acquérir de Nouvelles compétences, mais il faut beaucoup de temps pour travailler de manière isolée au lieu de développer les parties de mon entreprise dans lesquelles je suis bon. La plupart du temps, c'est parce que je n'ai pas les revenus nécessaires pour travailler uniquement dans mon entreprise.

Réseau : Venant d'un milieu sous-représenté, il est difficile de s'appuyer sur un vaste réseau que nous rencontrons généralement lorsque nos familles et nous-mêmes passons du temps à vivre dans le même pays.



Les avantages

Comme je suis péruvien, je peux traduire l'application en espagnol par moi-même et explorer le potentiel de croissance transfrontalière. En tant que personne qui a vécu le contexte de la migration, j'ai également une experience légèrement différente des propriétaires de chiens qui voyagent et souhaitent rester en compagnie de leurs animaux de compagnie.



La motivation

Des raisons personnelles comme la liberté que j'ai ressentie lorsque je travaillais comme illustrateur indépendant dans le passé, ainsi que ma relation étroite et mon mode de vie actuel avec mon chien.

Sur le plan professionnel, l'entrepreneuriat représente une occasion importante de créer et de tester des idées qui pourraient être bénéfiques pour les problèmes marginalisés.



Votre histoire

Je suis entrepreneur depuis des années, depuis que j'ai terminé l'université. J'ai étudié le graphisme, il était donc facile de faire la transition et de travailler en freelance, car ce type de travail pouvait être effectué indépendamment des limites physiques et logistiques. Cela m'a motivé à lancer mon propre projet et à tester mon idée avec les incubateurs et les programmes d'idéation existants.



Avez-vous reçu des interventions/un soutien?

J'ai été encadré par La Ruche, The French Tech et maintenant je suis aidé et encadré par SINGA Bordeaux. Tous ces programmes m'ont fourni diverses compétences et différentes manières de regarder mon entreprise et sa position dans l'écosystème



Décrivez l'impact de ces interventions.

Cela m'a aidé à établir des priorités et à suivre étape par étape la façon de créer une application



Les interventions étaientelles spécifiquement destinées aux entrepreneurs sousreprésentés ?

En particulier l'incubateur de SINGA, car il s'attaque au public cible de niche des entrepreneurs issus de milieux sousreprésentés ou de ceux travaillant autour de la migration.



Quelles interventions ou soutiens vous aideraient à réaliser ces plans et visions ?

Faire du crowdfunding peut être un moyen d'aider à réaliser mes visions.



Finir le MVP et le tester. Normalement, une fois cette étape terminée, l'application commencera à générer des revenus et nous aidera à continuer à développer l'application, que ce soit seule ou avec l'utilisation de fonds externes.







Suivez les progrès d'Issac et visitez <u>Pachi Travel</u>



