



I aim to deepen the bookstore's role as a community hub for discussions on race, gender, and equality

Kohsie

Nume

Sarah Lutzemann

Țară

Germania

Află mai multe

www.kohsie.de

Povestea mea

Dețin o librărie independentă care promovează literatura diversă și sprijină lucrările autorilor subreprezențați, în special femeile și persoanele din minorități. Librăria servește ca o platformă pentru a încuraja emanciparea și a combate discriminarea, oferind literatură care reflectă o perspectivă mai largă și mai incluzivă. Pe lângă vânzarea de cărți, librăria oferă un spațiu sigur pentru discuții, evenimente și construirea comunității. În prezent, două persoane lucrează în afacere: eu și soțul meu, care sprijină operațiunile zilnice.



Motivația mea

Am făcut tranziția către antreprenoriat deoarece am vrut să mă implic într-o muncă ce se aliniază pasiunii mele pentru literatură și justiție socială. După ce am lucrat ani în industria auto, unde m-am confruntat cu structuri ierarhice și o lipsă de satisfacție, am dorit să creez ceva semnificativ. Dorința mea de a avea un impact pozitiv și de a lucra la ceva care îmi pasă cu adevărat m-a determinat să deschid o librărie. Am vrut să ofer o platformă pentru literatură care să sprijine vocile marginalizate, un aspect ce lipsea din peisajul librăriilor tradiționale. Această schimbare mi-a permis să alinez munca mea profesională cu valorile mele personale de diversitate și incluziune.



Abordarea mea

Ideea mea: Am lansat librăria în 2021, dar ideea a prins contur în 2019, după ce m-am mutat în Saxonia-Anhalt, statul natal al soțului meu.

Cercetare: Am descoperit un gol pe piața literaturii diverse, realizând lipsa lucrărilor scrise de femei și minoritari.

Momentul: Relocarea și faptul că librăriile au rămas deschise în timpul pandemiei mi-au oferit șansa de a începe afacerea.



Provocări

Poziționarea: Una dintre cele mai mari provocări a fost poziționarea librăriei pe o piață competitivă, unde comercianții online domină. Conceptul librăriei, axat pe literatură de nișă, reprezintă atât un punct forte, cât și o provocare. Deși reglementările privind prețurile cărților asigură o concurență echitabilă, acest lucru implică necesitatea de a oferi o experiență unică clienților.

Construirea încrederii: O altă provocare a fost construirea încrederii cu clienții și stabilirea librăriei ca o resursă de încredere pentru literatura diversă. Financiar, ne-am bazat pe capitalul propriu, deoarece creditorii tradiționali au considerat conceptul prea de nișă.

Biasuri sociale: Fiind o antreprenoare într-o industrie dominată de bărbați, m-am confruntat adesea cu scepticism, unii presupunând că librăria este doar un hobby. Fiind o femeie de culoare, a trebuit să depășesc prejudecățile sociale, deși acest context a consolidat încrederea în expertiza mea privind literatura scrisă de autori de culoare.



Realizări

Autenticitatea mea ca femeie de culoare și angajamentul meu de a promova vocile diverse au devenit un punct unic de vânzare pentru librărie. Clienții au încredere că înțeleg literatura pe care o ofer, mai ales când este vorba de cărți care abordează rasismul și justiția socială. Această autenticitate rezonază cu clienții care caută o librărie care nu doar vinde cărți, ci și militează pentru schimbare.



Ce intervenții/suport ați primit?

Deși nu am căutat în mod activ intervenții formale, cum ar fi granturi guvernamentale sau mentorat, am primit un sprijin neprețuit din partea soțului meu, care are experiență în gestionarea unei afaceri. Expertiza sa în contabilitate și planificare a afacerii a ușurat procesul. De asemenea, am beneficiat de networking cu alte librării independente, în special cu o librărie queer din Berlin, unde am primit sfaturi și am discutat provocările de a începe și a gestiona o afacere de nișă. Acest sprijin informal m-a ajutat să navighez etapele inițiale ale afacerii și să creez un model sustenabil.



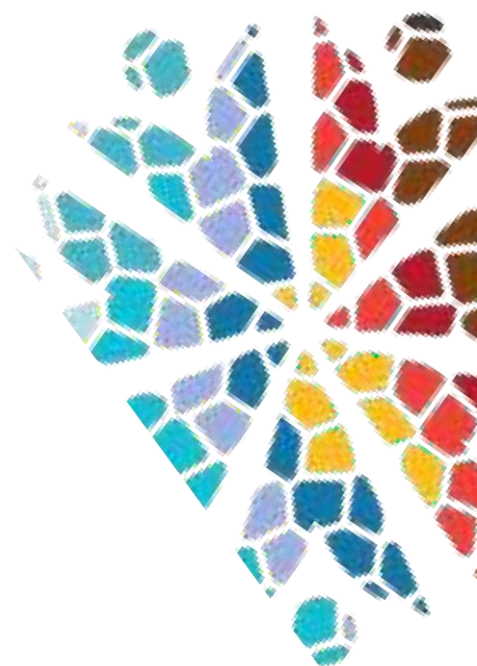
Au fost intervențiile destinate în mod special antreprenorilor subreprezențați?

Deși nu am căutat intervenții special direcționate către antreprenori subreprezențați, am aflat mai târziu despre organizații precum Black Female Business, care oferă mentorat și workshopuri. Acest lucru este ceva la care m-aș gândi să particip pe viitor.



Descrieți impactul acestor intervenții

Networking-ul și sfaturile primite de la alți proprietari de librării independente m-au ajutat să îmi modeleze abordarea față de implicarea clienților și organizarea de evenimente. În timp, librăria a devenit un spațiu recunoscut pentru discuții despre diversitate și emancipare. Sprijinul colegial m-a ajutat, de asemenea, să îmi perfecționez planul de afaceri, permițându-mi să mă concentrez pe oferte de nișă, menținând totodată sustenabilitatea financiară. Sprijinul primit de la soțul meu mi-a permis să deleg sarcini precum contabilitatea, eliberându-mă să mă concentrez pe dezvoltarea afacerii și selecția cărților.





Planuri de viitor



Plănuiesc să extind prezența librăriei prin organizarea mai multor evenimente comunitare și prin oferirea de vânzări online pentru clienții interesați de selecția noastră curată de literatură diversă, dar care nu pot vizita librăria fizic. Îmi propun să aprofundeze rolul librăriei ca un centru comunitar pentru discuții despre rasă, gen și egalitate, găzduind potențial mai multe lecturi de autori și ateliere pe subiecte legate de justiția socială. De asemenea, doresc să colaborez cu școli și organizații locale pentru a oferi resurse educaționale despre diversitate și incluziune.



Ce intervenții sau facilități v-ar ajuta să vă atingeți aceste planuri și viziuni?

Pentru a atinge aceste obiective, aş beneficia de finanțare suplimentară pentru a extinde spațiul fizic al librăriei și pentru a investi într-o platformă online pentru a ajunge la un public mai larg. De asemenea, iau în considerare programe de mentorat concentrate pe extinderea micilor afaceri, în special cele orientate către grupuri subreprezentate. Pregătirea în marketing digital și comerț electronic ar contribui la creșterea prezenței online și vizibilității. În plus, intenționez să stabilesc parteneriate cu instituții locale pentru a co-organiza evenimente, oferind sprijin financiar și promoțional pentru a extinde impactul comunitar.

Urmărește progresul
lui Sarah și vizitează
[site-ul ei](#)



Cofinanțat de
Uniunea Europeană

Finanțat de Uniunea Europeană. Opiniile și punctele de vedere exprimate aparțin însă exclusiv autorului/autorilor și nu reflectă neapărat cele ale Uniunii Europene sau ale Agenției Executive pentru Educație și Cultură (EACEA). Nici Uniunea Europeană, nici EACEA nu pot fi considerate responsabile pentru acestea.