



*Je vise à approfondir le rôle de la librairie en tant que **plaque tournante communautaire** pour les discussions sur la race, le sexe et l'égalité*

Kohsie

Nom
Sarah Lutzemann

Pays
Allemagne

En savoir plus
www.kohsie.de

Mon histoire

Je suis propriétaire d'une **librairie** indépendante qui défend une **littérature diversifiée** et promeut des œuvres d'auteurs sous-représentés, en particulier des voix féminines et minoritaires. La librairie sert de plateforme pour favoriser l'autonomisation et lutter contre la discrimination en fournissant une littérature qui reflète une perspective plus large et plus inclusive. En plus de vendre des livres, le magasin offre un espace sûr pour les discussions, les événements et le renforcement de la communauté. Actuellement, **deux personnes** travaillent dans l'entreprise : moi-même et mon mari, qui s'occupe des opérations quotidiennes.

Ma motivation

J'ai fait la transition vers l'entrepreneuriat parce que je voulais poursuivre un travail qui correspondait à ma passion pour la littérature et la justice sociale. Après avoir travaillé pendant des années dans l'industrie automobile, où j'ai souvent été confrontée à des structures hiérarchiques et à un épanouissement limité, je voulais créer quelque chose de significatif. Mon désir d'avoir un impact positif et de travailler sur quelque chose qui me tient vraiment à cœur m'a poussée à ouvrir une librairie. Je voulais offrir une plateforme pour la littérature qui responsabilise les voix marginalisées, ce qui faisait défaut dans le paysage des librairies traditionnelles. Ce changement m'a également permis d'aligner mon travail professionnel sur mes valeurs personnelles de diversité et d'inclusion.

Mon approche

Mon idée : J'ai officiellement lancé ma librairie en 2021, mais l'idée se formait depuis 2019 lorsque j'ai quitté mon emploi dans l'industrie automobile. Au début, je n'étais pas sûr de mes prochaines étapes, mais après avoir déménagé en Saxe-Anhalt, l'État d'origine de mon mari, le concept d'une librairie axée sur la littérature diversifiée a pris forme.

Recherche : J'ai pris le temps de faire des recherches et de comprendre le marché des livres divers, réalisant qu'il y avait un écart dans la disponibilité des œuvres d'auteurs féminins et minoritaires.

Moment : Le moment unique de notre déménagement, associé au fait que les librairies ont été autorisées à rester ouvertes en Saxe-Anhalt pendant la pandémie, m'a donné l'occasion de créer l'entreprise pendant une période difficile.



Défis

Positionnement : L'un des plus grands défis a été de positionner la librairie dans un marché très concurrentiel où les détaillants en ligne dominent. Le concept de la librairie se concentre sur la littérature de niche, ce qui en fait à la fois une force et un défi. Bien que la réglementation des prix des livres garantisse une concurrence équitable, cela signifie également que je dois offrir une expérience client unique pour attirer les gens dans le magasin.

Renforcer la confiance : Un autre défi consistait à renforcer la confiance des clients et à faire de la librairie une ressource bien informée sur la littérature diversifiée. Financièrement, nous sommes appuyés sur notre propre capital de démarrage, car les prêteurs traditionnels considéraient le concept comme trop niche et ont refusé de fournir du financement.

Biais sociétal: Étant une femme entrepreneure dans une industrie traditionnellement dominée par les hommes comme le commerce de détail, j'ai souvent rencontré du scepticisme, certains supposant que la librairie n'était qu'un projet de passe-temps. De plus, en tant que femme noire, j'ai dû surmonter les préjugés sociétaux, bien que ce contexte ait également contribué à renforcer la confiance dans mon expertise sur la littérature d'auteurs noirs et sur des questions telles que le racisme.



Réalisations :

Mon authenticité en tant que femme noire et mon engagement à promouvoir la diversité des voix sont devenus un argument de vente unique pour la librairie. Les clients ont confiance que je comprends la littérature que je porte, en particulier lorsqu'il s'agit de livres sur le racisme et la justice sociale. Cette authenticité trouve un écho auprès des clients qui recherchent une librairie qui vend non seulement des livres, mais qui prône également le changement.



Avez-vous reçu des interventions/un soutien ?

Bien que je n'aie pas activement cherché à obtenir des interventions formelles telles que des subventions gouvernementales ou du mentorat, j'ai reçu un soutien inestimable de la part de mon mari, qui a de l'expérience dans la gestion d'une entreprise. Son expertise en comptabilité et en planification d'entreprise a facilité le processus. J'ai également bénéficié du réseautage avec d'autres librairies indépendantes, en particulier avec une librairie queer à Berlin, où j'ai demandé conseil et discuté des défis liés au démarrage et à la gestion d'une entreprise de niche. Ce soutien informel par les pairs m'a aidé à naviguer dans les premières étapes de l'entreprise et m'a donné un aperçu de la création d'un modèle durable.



Les interventions étaient-elles spécifiquement destinées aux entrepreneurs sous-représentés ?

Bien que je n'aie pas cherché d'interventions ciblant spécifiquement les entrepreneurs sous-représentés, j'ai pris connaissance plus tard d'organisations comme Black Female Business qui offrent du mentorat et des ateliers. C'est quelque chose avec lequel j'envisagerais de m'engager à l'avenir.



Décrivez l'impact de ces interventions.

Le réseautage et les conseils que j'ai reçus de mes collègues propriétaires de librairies indépendantes ont contribué à façonner mon approche de l'engagement des clients et de l'organisation d'événements.

Au fil du temps, la librairie est devenue un espace reconnu pour les discussions sur la diversité et l'autonomisation. Le soutien des pairs m'a également aidé à affiner mon plan d'affaires, me permettant de me concentrer sur des offres de niche tout en maintenant la viabilité financière. De plus, le soutien que j'ai reçu de mon mari m'a permis de déléguer des tâches comme la comptabilité, me libérant ainsi pour me concentrer sur la croissance de l'entreprise et l'organisation de notre sélection de livres.





Projets d'avenir



Je prévois d'étendre la présence de la librairie en organisant plus d'événements communautaires et en offrant des ventes en ligne aux clients qui sont intéressés par notre sélection organisée de littérature diversifiée, mais qui ne peuvent peut-être pas se rendre en personne. Je vise à approfondir le rôle de la librairie en tant que plaque tournante communautaire pour les discussions sur la race, le sexe et l'égalité, en organisant potentiellement davantage de lectures d'auteurs et d'ateliers sur des sujets liés à la justice sociale. De plus, je veux collaborer avec les écoles et les organisations locales pour fournir des ressources éducatives sur la diversité et l'inclusion.



Quelles interventions ou soutiens vous aideraient à réaliser ces plans et visions ?

Pour atteindre ces objectifs, je bénéficierais d'un financement supplémentaire pour élargir notre espace physique et investir dans une plateforme en ligne pour atteindre un public plus large. J'envisage également des programmes de mentorat axés sur la mise à l'échelle des petites entreprises, en particulier ceux qui s'adressent à des groupes sous-représentés. Une formation supplémentaire en marketing numérique et en commerce électronique aiderait à accroître la présence en ligne de la librairie et à accroître sa visibilité. De plus, je rechercherais des partenariats avec des institutions locales pour co-organiser des événements, en fournissant un soutien financier et promotionnel pour élargir la portée de notre communauté.

Suivez les progrès de Sarah et visitez son [site Web](#)



Cofinancé par
l'Union européenne

Financé par l' Union européenne. Les points de vue et opinions exprimés n'engagent toutefois que l'auteur ou les auteurs et ne reflètent pas nécessairement ceux de l'Union européenne ou de l'Agence exécutive Européenne pour l'Education et la Culture (EACEA). Ni l'Union européenne ni l'agence ne peuvent en être tenues responsables.